



DESCRIPTION DE POSTE 2021

REPRÉSENTANT DES VENTES EXTERNES - DRUMMONDVILLE

La personne recherchée devra posséder de l'expérience dans la vente. Un minimum de cinq années d'expérience dans la vente de matériaux spécialisés tel que les produits de béton, de coffrage et d'ancrage serait un atout précieux.

Tâches et responsabilités

- Travailler activement pour accroître les ventes tout en maintenant un haut niveau de satisfaction de la clientèle
- Dans son territoire assigné, analyser les besoins des clients existants et potentiels afin de leur proposer les produits appropriés et développer de nouvelles opportunités d'affaires
- Répondre à différentes demandes des clients (prix, soumission, conseil technique, délai de livraison, etc.);
- Faire la production et le suivi des soumissions;
- S'assurer de la réalisation de ses objectifs de ventes
- Maintenir un cycle d'appels afin d'effectuer un suivi rigoureux auprès de chaque client et sur l'activité des comptes
- Conseil technique auprès de la clientèle

Qualifications requises

- Connaissance approfondie des matériaux de construction
- Bilinguisme, français et anglais, parlé et écrit
- Connaissance d'Outlook
- Facilité et aisance avec l'informatique

Exigences

- Être autonome, minutieux et capable de travailler sous pression
- Posséder une bonne organisation de travail
- Excellente gestion des suivis clients
- Avoir de bonnes capacités d'écoute, d'analyse et de jugement

En contrepartie, nous sommes fiers de vous offrir :

- Un salaire compétitif
- Une équipe jeune et dynamique dans une compagnie en expansion
- Un régime d'assurance collective après 3 mois de service
- L'accès à la télémédecine après 3 mois de service
- Un programme d'aide aux employés et à la famille
- Bonification en fonction de l'atteinte des objectifs