



DESCRIPTION DE POSTE 2021

REPRÉSENTANT DES VENTES INTERNES - MONTRÉAL

La personne recherchée devra posséder de l'expérience dans la vente. La connaissance des produits de béton, d'ancrage et d'outillages serait un atout précieux.

Tâches et responsabilités

- Répondre aux appels entrants destinés au département des ventes
- Répondre aux clients se présentant au comptoir
- Prise de commande téléphonique, par courriel ou télécopieur
- Production et suivi de soumission
- Conseil technique auprès de la clientèle
- Répondre aux clients qui se présentent au comptoir
- Offrir un support aux représentants des ventes externes.

Qualifications requises

- Connaissance approfondie des matériaux de construction
- Bilinguisme, français et anglais, parlé et écrit
- Connaissance d'Outlook
- Facilité et aisance avec l'informatique

Exigences

- Être autonome, minutieux et capable de travailler sous pression
- Posséder une bonne organisation de travail
- Excellente gestion des suivis clients
- Avoir de bonnes capacités d'écoute, d'analyse et de jugement

En contrepartie, nous sommes fiers de vous offrir :

- Un salaire compétitif
- Une équipe jeune et dynamique dans une compagnie en expansion
- Un régime d'assurance collective après 3 mois de service
- L'accès à la télémédecine après 3 mois de service
- Bonification en fonction de l'atteinte des objectifs